

FICHE DE PREPARATION DE SEQUENCE N°

⊕ <u>Classe</u> : Terminale esthétique ⊕	⊕ <u>Thème</u> : les affections des annexes cutanées
⊕ <u>Discipline</u> : Dermatologie ⊕	⊕ <u>Horaire hebdomadaire</u> : 1 heure
⊕ <u>Place dans la progression</u> : 2nd semestre	⊕ <u>Durée de la séquence</u> : 6 séances

- ⊕ Pré-requis nécessaires :
- ✓ Les types de peau (3.2)
 - ✓ Les caractéristiques de l'épiderme et ses annexes (système pilo-sébacé, cycle pileux, glande sudoripare, appareil unguéal).
 - ✓ S2.2 Soins esthétiques pour le visage
 - ✓ S2.4 Manucurie et beauté des pieds (3.4.1)

⊕ **Objectif général** : être capable d'identifier les affections des annexes cutanées dans le cadre d'un diagnostic et d'agir en conséquence.

⊕ Objectif intermédiaires :

N° de Séance	Objectifs intermédiaires	Durée de la séance
1	Etre capable d'identifier l'acné et ses causes, et d'agir en conséquence.	55min
1suite	<ul style="list-style-type: none"> 📄 Evaluation sommative sur l'acné. 📄 Correction de l'évaluation Présentation de la séance suivante	55min
2	Etre capable d'identifier les affections des ongles et les signes et de l'hyperhydrose.	55min
2suite	<ul style="list-style-type: none"> 📄 Evaluation sommative sur les affections des ongles 📄 Correction de l'évaluation Présentation de la séance suivante	55min
3	Etre capable d'identifier les affections spécifiques du cuir chevelu et des cheveux.	55min
3 suite	<ul style="list-style-type: none"> 📄 Evaluation sommative sur les affections du cuir chevelu et des cheveux. 📄 Correction de l'évaluation 	55min

⊕ Evaluations Prévués

- Contrôle des pré-requis à chaque séance
- Evaluation formative à chaque séance
- Evaluation sommative à la fin de chaque séance.

Capacités	Compétences	Séances						Savoir associés
		1	1s	2	2s	3	3s	
C1 S'informer Communiquer	C.1.1 Rechercher, sélectionner et traiter les informations	x	x	x	x	x	x	S2.2 « Soins esthétiques pour le visage et le corps »
	C.1.2 transmettre les informations	x	x	x	x	x	x	
	C.1.4 Identifier les besoins du (de la) client (e)		x				x	
C2 Organiser Gérer	C 2.4 Assurer le suivi de la clientèle		X					
C3 concevoir mettre en œuvre	C.3.1 Conseiller et vendre les services et les produits		x					